

### ALTERNATIEVEN FINANCIERING BIJ BEDRIJFSOVERNAMES? WAAR DENKT U AAN?

Het is in deze tijd lastig om de financiering bij een bank of andere verstrekkers rond te krijgen wanneer u een bedrijf wilt overnemen. Voor de verkopende partij ook vervelend, want de continuïteit van de onderneming staat onder druk en uitstel van verkoop is ook niet de juiste keuze. Over een aantal jaar is er een overschot aan 'te koop' staande bedrijven.

Een fusie of samenwerking kan een oplossing zijn. Twee ondernemers van bedrijven die elkaar goed kunnen aanvullen op het gebied van bijvoorbeeld kennisuitwisseling of schaalvergroting slaan de handen ineen om deze crisis te kunnen overleven. Bij een overname is wederzijds vertrouwen, de 'klik' zeer belangrijk. Bij een fusie of samenwerking is dit nog belangrijker, waarbij goede afspraken gemaakt moeten worden.

Ook voor een ondernemer die over een aantal jaar met pensioen wil, kan een fusie of samenwerking interessant zijn. Bijvoorbeeld wanneer die ondernemer de handen ineen slaat met een jongere collega-ondernemer die de doelstelling heeft de komende 10 jaar in het bedrijf te blijven. Ook voor deze situatie geldt dat de ondernemers duidelijke afspraken hierover moeten maken.

We moeten niet de MBI-kandidaten hierbij vergeten, het aantal aanmeldingen van MBI-kandidaten die een klein bedrijf willen overnemen is bij ons de afgelopen maanden toegenomen. Zij zitten vol energie en kunnen daarmee het bouwbedrijf een nieuwe boost geven, ze beschikken over nieuwe kennis en ervaring en brengen vernieuwing aan bij de bedrijven en in de sector.

Zij kunnen denken aan de volgende alternatieven voor financiering:

- **vendor loan** (de verkopende partij leent geld aan de kopende partij, waarbij een bepaalde rente wordt afgesproken) of
- **gedeeltelijke aankoop** (de verkoper behoudt een deel van het aandelenpakket, waarbij de koper wel meerderheidsaandeel heeft. Op voorhand maken zij hierover aanvullende constructieve afspraken).

*Heeft u behoefte aan meer informatie of een discussie over een ander onderwerp gericht op fusies en overnames in de bouwnijverheid? Laat het ons weten!*